

## VACATURE SALES MANAGER

**Til jij met jouw commercieel talent Metalis naar een hoger niveau? De Sales Manager die wij zoeken ziet kansen, heeft lef, durft buiten gebaande paden nieuwe relaties aan te gaan en kan in de schoenen van de klant staan.**

### **Wie zijn wij?**

Metalis levert kwalitatief hoogwaardige metaalproducten met aandacht voor mens en milieu. We zijn meer dan een metaalbedrijf, met een sterk commercieel-sociaal karakter. Van seriematige productie tot projectmatige opdrachten: door de combinatie van ons geavanceerde, moderne machinepark en onze vakspecialisten leveren we kwalitatief hoogwaardige producten. Metalis denkt mee en voert uit, van eerste ontwerp tot complete assemblage.

We zijn een bedrijf in ontwikkeling met een sterke groeiambitie, zonder onze missie uit het oog te verliezen: maatschappelijk verantwoord – met aandacht voor mens en milieu – bijdragen aan de maatschappij, zodat we uiteindelijk meer teruggeven dan nemen. Op dit moment bouwen we een hypermodern, duurzaam (A+++++) nieuw bedrijfspand in Drachten, waardoor onze productiecapaciteit verdubbelt.

Om die groeiambitie te helpen bereiken, zijn we op zoek naar een Sales Manager met ruime ervaring in het commerciële traject die klanten weet te binden. Iemand die van aanpakken weet en sparringpartner is voor collega's en de directeur.

### **Waarom ga jij dit doen?**

Je hebt passie voor klanten en liefde voor de relatie. Je begrijpt dat klanten koning zijn. Als geen ander weet je hoe deze behoefte in te vullen, zonder het commerciële aspect uit het oog te verliezen. Je krijgt energie van contact met klanten en het opbouwen en uitbouwen van de relatie. Je hebt bewezen ervaring met commerciële relaties. Je hebt een aantoonbaar netwerk zowel binnen als buiten de metaalsector en ziet juist ook kansen om samenwerkingen aan te gaan buiten de gebaande paden. Met jouw frisse blik voorzie je klanten in hun (nieuwe) behoeftes.

## **Wat houdt de functie in?**

Als Sales Manager ben jij de commerciële schakel binnen ons bedrijf. Het onderhouden en uitbouwen van relaties is je kerntaak. Het gaat hierbij om het versterken van het bestaande klantenbestand en uitdrukkelijk ook om de acquisitie van nieuwe relaties en daarbij behorende opdrachten. Metalis ontwikkelt zich als gedegen partner voor eindproducten. Een belangrijke rol hierin voor onze Sales Manager is het ontwikkelen van marketing en sales van (nieuwe) eindproducten. Hierbij ondersteunt onze Sales Support.

Je bent verantwoordelijk voor het aanbieden en het opvolgen van offertes en het beoordelen van orders en contracten. In deze functie heb je de ruimte en vrijheid om hier zelf invulling aan te geven. Je beweegt je makkelijk in de contacten in alle lagen van het bedrijf. Je werkt nauw samen met de Operations Manager en de directeur, waaraan direct gerapporteerd wordt.

## *De functie-eisen:*

- Je hebt ruime werkervaring in een commerciële buitendienstfunctie;
- Je bent representatief, hebt goede contactuele vaardigheden en aantoonbaar ervaring in een soortgelijke functie;
- Je hebt een scherp commercieel inzicht;
- Je hebt aantoonbare kennis van en affiniteit met techniek;
- Je hebt aantoonbare ervaring met binnenhalen van relaties buiten het geijkte werkgebied;
- Je hebt een afgeronde opleiding op MBO+/HBO niveau of gelijkwaardig werk- en denkniveau;
- Je bent in het bezit van een B-rijbewijs.

## *Deze eigenschappen passen bij jou:*

- Je neemt initiatief en hoeft niet door anderen aangespoord te worden. Dit uit zich in een proactieve houding en het grijpen van kansen;
- Je bent assertief en resultaatgericht. Je komt met nieuwe ideeën en maakt je hier hard voor. En je houdt vast totdat het optimale resultaat is behaald;
- Je communiceert gemakkelijk met verschillende type relaties;

- Je houdt goed overzicht over de verschillende relaties en projecten. Je weet de juiste prioriteiten te stellen en handelt hiernaar. Je bent niet bang om je verantwoordelijkheid te nemen;
- Je bent proactief en denkt na over innovatieve oplossingen;
- Je bent een breed georiënteerd persoon en leergierig;
- Circulair en duurzaam denken is voor jou niet onbekend.

## **Herken jij jezelf in bovenstaande eigenschappen?**

### **Dan ben jij de Sales Manager die we zoeken!**

*Dit zijn je arbeidsvoorwaarden:*

- Een goed salaris conform CAO;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Goede ontwikkelmogelijkheden;
- Een dynamisch bedrijf met leuke collega's;
- Een grote diversiteit aan werkzaamheden en klanten.

Herken jij jezelf in het profiel? Zo kun je solliciteren naar deze functie:

**Stuur een motivatie met CV** naar [G.Tadema@Metalis.nl](mailto:G.Tadema@Metalis.nl).

Voor vragen kun je rechtstreeks contact opnemen met de directeur van Metalis, Geale Tadema ([G.Tadema@Metalis.nl](mailto:G.Tadema@Metalis.nl) of 06-30738047).

#### *Acquisitie*

*Reacties van tussenpersonen of externe bureaus voor deze vacature zijn niet gewenst. Een toegestuurd CV door een derde partij zonder zoekopdracht van Metalis wordt beschouwd als een rechtstreekse reactie op deze vacature. Hiervoor zal Metalis geen vergoeding betalen.*